

Der richtige Zeitpunkt bestimmt den Preis

Nachfolge und Übernahme eines Unternehmens mit Profis planen.

Der Verkauf mittelständischer inhabergeführter Unternehmen erfolgt meistens zu spät. Auch der Weg zum Unternehmer will wohl überlegt sein. Die Spezialisten von Transfer Partners finden den passenden Nachfolger oder das passende Unternehmen und bereiten den Weg. Die drei Partner Andreas Jaeger, Thomas Laible und Axel Neurath wenden sich mit ihren 10 Mitarbeitern an Unternehmen aller Branchen und an die, die durch Übernahme eines bestehenden Betriebes Unternehmer werden wollen. Die persönliche Lebensplanung, Konjunktur und Marktumfeld bestimmen maßgeblich den günstigsten Verkaufszeitpunkt und bedürfen einer langfristigen Verkaufs-/Kaufsplannung.

Information: Dipl.-Kfm. Axel Neurath, Transfer Partners, Rheinallee 15,
Telefon: 5 06 68 90, info@transfer-partners.de, www.transfer-partners.de



Andreas Jaeger, Thomas Laible und Axel Neurath helfen Betrieben bei der Nachfolgeregelung. Foto: P. Esser