



## Dialog IX | Januar 2009

Corporate Finance News für Relationshipmanager und Kooperationspartner

### BY THE WAY...

DER TRANSFER PARTNERS CARTOON



Sehr geehrte Damen und Herren,

wir wünschen Ihnen ein glückliches und erfolgreiches Jahr 2009!

Wir gehen trotz pessimistischer Pressestimmen mit viel Optimismus in dieses Jahr, allerdings mit erhöhter Wachsamkeit, um die Chancen des M&A Marktes zu nutzen.

Der Tenor für den M&A Markt ist so deutlich wie einfach: Große Transaktionen wurden abgesagt oder verschoben und werden aufgrund von Syndizierungsengpässen auch in 2009 nur unter erheblichen Anstrengungen abzuschließen sein - wenn überhaupt.

So hat sich die Summe der Transaktionswerte laut Thomson Financial in 2008 um 45% reduziert, die Anzahl der Transaktionen jedoch nur um 9% abgenommen. Kleinere und mittelständische Transaktionen werden nach wie vor durchgeführt, auch Finanzinvestoren spielen hier mit, jedoch aufgrund moderater Bewertungen auf Augenhöhe mit ihren strategischen Konkurrenten.

## Jagd nach strategischen Optionen - unsere Mandanten suchen Beteiligungen und Übernahmen

### Aktuelle Suchfelder unserer Top-Mandanten

<b>Zulieferindustrie</b> u.a. in den Bereichen Elektronik, Sensorik, Metallumformung und -verarbeitung	<b>Maschinen- und Anlagenbau</b> u.a. in den Bereichen Verpackungstechnik
<b>Automatisierungs- und Steuerungstechnik</b> u.a. Messtechnik und Sensorik	<b>Software, IT- und Personaldienstleistungen</b> u.a. Softwareentwicklung

Transfer Partners hat in den vergangenen zehn Jahren einen intensiven strategischen Dialog zu führenden Familienunternehmen und Unternehmensgruppen aufgebaut. Unsere Mandanten im In- und Ausland zählen zu den Markt- und Technologieführern ihrer Branche und verfügen über eine ausgezeichnete Kapitalausstattung. Im Sinne einer langfristigen Unternehmensstrategie planen unsere Mandanten antizyklische Investitionen durch strategische Unternehmenskäufe, das Gesamtinvestitionsvolumen liegt bei über € 250 Mio.

Im exklusiven Auftrag suchen wir interessante Akquisitionsmöglichkeiten mit einer Umsatzgröße zwischen € 10 Mio. und € 100 Mio. in den nebenstehenden Branchen.

Aufgrund einer langfristigen Strategie unserer Mandanten sind neben Nachfolgeregelungen auch durch das aktuelle Marktumfeld bedingte Sondersituationen von Interesse.

Sofern sich in Ihrem Kundenumfeld Unternehmen befinden, für die eines der oben genannten Kriterien zutrifft, sprechen Sie uns bitte jederzeit gerne an. Wir freuen uns auf den Dialog mit Ihnen!

Ihr Transfer Partners Team

### Haben Sie Anregungen zu Transfer Partners DIALOG? Wünschen Sie weiterführende Informationen zu den Themen?

Dann sprechen Sie uns gerne an: Transfer Partners Unternehmensentwicklungsgesellschaft mbH, Rheinallee 15, D-40549 Düsseldorf  
Transfer Partners GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Steuerberatungsgesellschaft, fon +49 211 50668 90, fax +49 211 50668 915

Wenn Sie diesen Newsletter nicht mehr erhalten möchten, senden Sie uns bitte eine Nachricht an: [abbestellen@transfer-partners.de](mailto:abbestellen@transfer-partners.de)